

Die Firma DISCH AG am Standort Othmarsingen (AG) ist ein führender Lohnhersteller pharmazeutischer Bonbons und hochwertiger Nahrungsergänzungsmittel für Kunden in einem internationalen Umfeld. Wir sind europaweit führend in der Süswarentechnologie, hergestellt nach spezifischen Lebensmittel- und GMP-Standards, neu auch mit Eigenprodukten.



per September 2024 oder nach Vereinbarung suchen wir

SALES MANAGER*IN 100% (M/W/D)

IHR JOB

- Sie entwickeln gemeinsam mit dem Verkaufsleiter die Verkaufsstrategie für die Eigenprodukte und die Lohnherstellung
- Sie akquirieren neue Kunden, indem Sie die Zielmärkte systematisch bearbeiten, und bauen aktiv unser Vertriebsnetz für die Eigenprodukte aus
- Sie beobachten den Markt und identifizieren Wachstumsmöglichkeiten
- Sie erstellen die monatlichen Forecasts und Monatsberichte
- Sie vertreten die Firma an internationalen Messen und eröffnen neue Vertriebskanäle für unsere Dienstleistungen und die neuen Produkte
- Sie stellvertreten den Verkaufsleiter und betreuen die Schlüsselkunden mit

DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN:

- Eine abwechslungsreiche und spannende Tätigkeit in einer dynamischen Branche
- Kurze Kommunikationswege und hohe Eigenverantwortung mit Handlungsfreiraum
- Die Möglichkeit, die Erfolgsgeschichte des Unternehmens weiterzuschreiben
- Gezielte Aufstiegsmöglichkeiten innerhalb der Firma
- Ein motiviertes Team, individuelle Einarbeitungsphase
- Moderne Anstellungsbedingungen und sehr gute Sozialleistungen
- Essensvergünstigungen, sehr gute öffentliche Nahverkehrsanbindung, gratis Parkplatz

DARAUF FREUEN WIR UNS:

- Berufserfahrung in ähnlicher Position im Verkauf in einem produzierenden Unternehmen (von Vorteil Pharma-, chemische oder Lebensmittelindustrie)
- abgeschl. kaufmännische und/oder betriebswirtschaftliche Ausbildung mit Schwerpunkt Business Development
- Verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift, Französisch und Italienisch von Vorteil
- Sehr gute SAP-Kenntnisse, speziell Modul SD um MM, sowie sicher im Umgang mit CRM
- Bereitschaft, auch Kalt-Akquise zu betreiben
- Macher-Mentalität, Teamfähigkeit, Reisebereitschaft (ca. 20%)
- Sie sind offen für Neues, bringen sich gerne aktiv ein, denken mit und möchten durch ihr ausgeprägtes Engagement und Ihr Verkaufstalent die Firma weiterbringen



Auf Ihre vollständige elektronische Bewerbung freuen wir uns.
Disch AG, Daniela Zerbes,
jobs@disch.ch, www.disch.ch

Bewerbungsprozess:
Wir sammeln alle eingehenden Bewerbungen **bis 31. August 2024** und starten dann mit dem Auswahlverfahren.