

Die Firma DISCH AG ist ein führendes Unternehmen in der Herstellung pharmazeutischer Süßwaren und Nahrungsergänzungsmittel im B2B. Wir sind international tätig.

Wir suchen nach Vereinbarung

Key Account Manager 100% (m/w/d)

Ihr Job:

- Aktive Entwicklung, Betreuung und Beratung der nationalen und internationalen Kunden
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Akquisition von Neukunden
- Führen der Vertragsverhandlungen und Ausarbeiten von Offerten und Verträgen
- Persönlicher Kontakt zu allen wichtigen Entscheidungsträgern der Kunden
- Systematische Analyse, Kategorisierung und Bearbeitung der Key Accounts, sowie Ableitung von Massnahmen für den Aufbau einer langfristigen Kundenbindung
- Zuständigkeit für die interne Kommunikation und den intensiven Informationsaustausch mit Planung, Einkauf und weiteren wichtigen Schnittstellen
- Identifizierung, Kommunikation und Nutzung von Marktveränderungen
- Auf- und Ausbau strategischer Erfolgskontrollen, sowie laufende Überwachung und Steuerung der Umsatzentwicklung der Key Accounts
- Individuelle Konzepterarbeitung mit Mehrwert für die Key Accounts
- Verantwortlich für den gewinnbringenden Einsatz des Budgets
- Leitung von Projekten und Koordination mit internen und externen Ansprechpersonen unter Berücksichtigung der internen und regulatorischen Anforderungen

Ihr Profil:

- Betriebswirtschaftliche Aus- und/oder Weiterbildung oder äquivalentes Studium
- Idealerweise Erfahrung in einem produzierenden Unternehmen der Pharma- oder Lebensmittel-Industrie
- Sie sind eine offene und gewinnende Persönlichkeit mit Verkaufsflair und zeichnen sich auch in komplexen Situationen durch Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen aus
- Sie wollen Kunden die bestmögliche Dienstleistung erbringen und setzen sich dafür ein
- Sie haben verhandlungssichere Deutschkenntnisse und Englischkenntnisse (Französisch- und/oder Italienischkenntnisse von Vorteil)
- Sie sind ausgesprochen engagiert sowie zuverlässig und besitzen auch analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Sie sind ein kommunikativer Teamplayer, können aber trotzdem selbständig arbeiten
- Professionelles und überzeugendes Auftreten, sowie Kundenorientierung und ausgeprägtes Servicebewusstsein runden Ihr Profil ab



Es erwartet Sie eine interessante und abwechslungsreiche Aufgabe in einem traditionsreichen Schweizer KMU. Sie haben in einem motivierten Team viel Gestaltungsspielraum.

Interessiert? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen. Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Foto und Lohnvorstellungen an:

Benno Stäheli
Sales and Marketing

benno.staeheli@disch.ch